

Feller

N° 1/2018

Actualité

4

Smart Home:
sur toutes les lèvres

14

Immo Tuning:
Smart Home dans
les bâtiments anciens

28

La devise d'un champion
du monde: «s'accrocher»

Feller

by Schneider Electric



La numérisation abat les frontières.

Il est clair désormais pour chacun que la numérisation n'est pas une tendance passagère, mais un bouleversement de fond de notre société. Aucun de nous ne sait quels seront les impacts d'un tel bouleversement. Et beaucoup de questions encore sans réponse façonneront notre avenir. C'est précisément pour cette raison qu'il est particulièrement important de braver les incertitudes existantes et d'accepter les changements comme une opportunité. Car ce que nous devons garder à l'esprit, c'est qu'il n'y a pas seulement des données et des technologies au cœur de cette transformation, mais des femmes et des hommes qui sont le moteur de cette évolution, des femmes et des hommes qui détiennent dans leurs propres mains le pouvoir d'intégrer la numérisation dans leur quotidien de manière positive.

C'est au plus tard maintenant que l'on se rend compte que la numérisation et l'innovation sont des sujets que personne ne peut plus ignorer. Pas un secteur, pas une entreprise et a fortiori, pas un individu. Ceci est vrai également dans notre branche. Prenons le Smart Home en exemple: une tendance sectorielle qui domine non seulement tous les salons professionnels, mais qui est également un thème au centre de nos préoccupations.

La numérisation abat les frontières et même à petite échelle, son impact est intersectoriel. La meilleure preuve en est le thème de la «modernisation» sur lequel nous allons nous attarder dans cette édition.

En tirera les bénéfices celui qui comprend le changement comme une opportunité et fait face aux nouveaux défis. C'est pourquoi il est si important de s'approprier le savoir-faire de l'avenir dès aujourd'hui. La formation Feller propose des solutions ultramodernes pour former le personnel.

Envisageons sereinement un avenir riche en perspectives! Car pour en revenir au thème du début: les seules frontières que nous nous imposons sont celles que nous hébergeons dans nos esprits. Et nous devons les abolir, définitivement.

Sur ces mots, je vous souhaite une lecture aux inspirations illimitées.

Cordialement

Cello Duff

*Directeur Marketing Communications/
Customer Experience Management, Feller SA*

Smart Home: des taux de croissance élevés pour de longues années	4
Réseaux domestiques: des questions cruciales résumées à l'essentiel	11
Une nouvelle prise multimédia pour EASYNET	12
Les modernisations ont le vent en poupe – un aperçu du marché	14
Implenia met à profit le potentiel des immeubles actuels	16
Sur quoi les planificateurs électriciens doivent garder un regard vigilant concernant les modernisations	17
De nouvelles solutions KNX qui répondent aux besoins individuels	18
Ecole primaire Vinci de Suhr: STANDARDdue et EASYNET	20
Quand le marquage devient un jeu d'enfant	25
Petit distributeur d'étage Resi9 KV: en trois étapes sur le chantier	26
Samuel Schenk: un champion du monde nous dévoile ses cartes	28
Formation zeprionAIR: l'enthousiasme à l'état pur	32
pirios eco ne séduit pas seulement par son design	33
Un conseil d'installation utile: toujours avoir le bon peigne Clario	34
Must have: les accessoires pour fans Feller	36
Sondage d'audience et tirage au sort: un iPhoneX à gagner	38

Smart Home



L'heure des professionnels a sonné.

L'époque du bricolage et des utopies est bel et bien révolue. Il est grand temps d'aborder le Smart Home de manière professionnelle. Le marché est mûr, les solutions existent et les chiffres d'affaires vont croître en moyenne à un rythme annuel de 25% au cours des prochaines années. Un bémol: le Smart Home demande encore des efforts.

Lors des grandes foires technologiques de par le monde dans le secteur de la gestion des bâtiments et de l'énergie, le Smart Home reste le grand sujet abordé. Le salon ineltec suisse a donc été rebaptisé en toute logique en «salon suisse de la technologie intelligente du bâtiment». Pour René Senn, le pionnier du Smart Home, 2017 a été une année charnière. Le débat a basculé: il a dû endurer durant de nombreuses années les discussions selon lesquelles le Smart Home ne serait qu'une utopie sans utilité pratique. Ce genre de commentaires est devenu rare en 2017. «Lors du dernier salon ineltec, je n'ai plus rencontré que quelques-uns de ces dinosaures de la technologie», explique-t-il. «La majorité des visiteurs était très intéressée et voulait comprendre exactement comment tout cela fonctionne.» Le laboratoire d'innovation en bâtiment NEST de l'Empa à Dübendorf, auquel Feller participe, attire, lui aussi, plus d'un millier de visiteurs chaque mois.

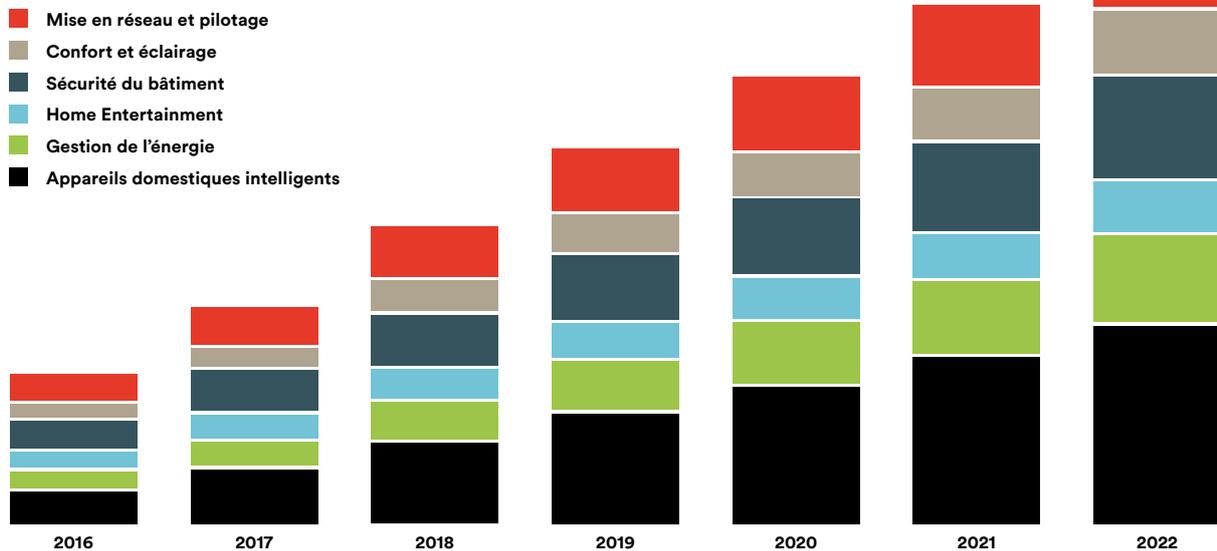


René Senn, directeur
de KNX Swiss

«En 2017, le débat à propos du Smart Home a définitivement basculé. Avant, on n'était que des mordus, aujourd'hui, les installateurs nous demandent comment ça fonctionne.»

Le marché suisse du Smart Home croît de 25% par an.

Source: Statista, octobre 2017



Le marché du Smart Home croît de 25% par an

Que l'époque du bricolage autour du Smart Home est bel et bien révolue, ce n'est pas seulement l'intuition des initiés qui en atteste. Les dernières données du marché de Statista sont plus qu'éloquentes: le marché suisse du Smart Home dédié à la technique et aux services, qui avoisinait les 200 millions de francs en 2017, grimpera à 610 millions en 2022 (voir le graphique). D'ici cinq ans, pratiquement un Suisse sur trois disposera des fonctions Smart Home chez lui. Actuellement, on parle de 11%. Une enquête de Homegate a confirmé que l'intérêt porté aux solutions Smart Home croît dans toute la Suisse. Environ la moitié de la population peut s'imaginer faire appel à l'avenir à la technologie connectée pour gérer l'énergie ou pour le confort domestique et la santé.

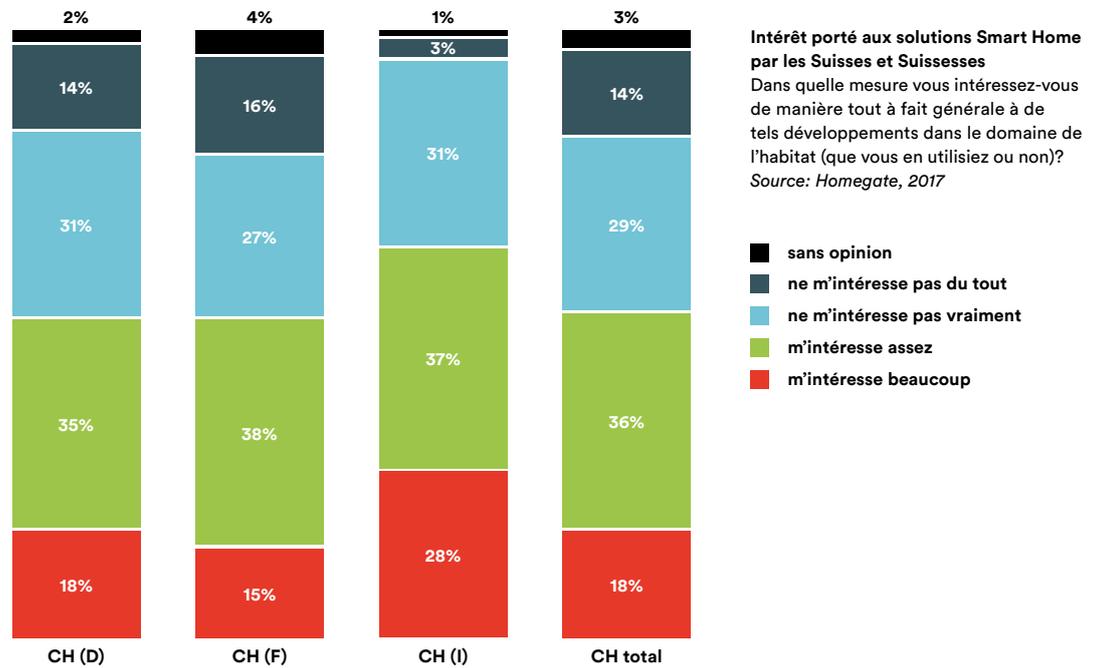


Reto Steinmann, COO Feller SA

«Un second réseau dédié aux données sera mis en place dans nos bâtiments afin que l'ensemble des équipements et appareils électriques puisse communiquer entre eux.»

«Fini les années de Trial & Error»

Michel Kempter constate aussi de son côté le besoin grandissant d'une mise en réseau intelligente. Il dirige le secteur Développement et Réalisation chez Fundamenta Group (Schweiz) AG, qui conçoit, réalise et rénove chaque année environ 500 appartements en Suisse. «Les investisseurs en immobilier veulent comprendre les opportunités et les risques inhérents au choix des standards numériques dès la phase de développement et être en mesure de contrôler à long terme le degré d'optimisation, autant



technique que numérique, de chaque bien immobilier pendant sa phase d'utilisation.» Pour Michel Kempter, les années de Trial & Error sur le thème du Smart Home semblent bel et bien révolues dans les têtes des acquéreurs d'immobiliers.



Michel Kempter, membre de la direction de Fundamenta Group (Schweiz) AG

«Des standards connectés et intelligents vont devenir de plus en plus importants dans l'évaluation de l'immobilier. Les immeubles sans infrastructure numérique contemporaine vont perdre du terrain.»

Smart Home, qu'est-ce que c'est?

René Senn aime la simplicité. Un Smart Home, explique le directeur de KNX Swiss, est une «maison équipée de la technique actuelle», et ce par opposition au standard électromécanique largement répandu en technique de bâtiment selon le «schéma 3» ou «schéma 6». Olivier Steiger, professeur d'université à Lucerne, décrit le Smart Home comme «une maison qui enregistre les besoins de ces habitants pour réagir». Cette définition a tout son sens. Elle décrit l'essentiel de l'«intelligence». Il est important que l'innovation technologique reste en arrière-plan, écrit le Think Tank suisse GDI dans une étude parue en 2015. «Notre habitation fonctionnera en 2030 comme un smartphone, sans être toutefois un logement de science-fiction.» Pourquoi? Parce que tout le monde n'est pas un mordu de technique. Pour que le Smart Home soit accepté, il est primordial que notre chez-nous reste confortable.



Olivier Steiger, maître de conférence à l'institut de la technique des bâtiments, Haute école de Lucerne

«Personne ne s'intéresse en définitive à la technique dans le Smart Home – en premier lieu, l'utilisateur demande qu'elle soit fiable, intuitive et simple à utiliser.»

Les principaux moteurs

Derrière le boom du Smart Home se tiennent deux moteurs fondamentaux: d'une part, la numérisation de notre société et de l'autre, la durabilité issue du dilemme énergétique global. La numérisation de notre style de vie est omniprésente et apparaît de manière exemplaire dans la croissance drastique des appareils interconnectés (Internet des objets). L'Institut d'études de marché Gartner a calculé qu'en 2017, 8,4 milliards de tels appareils seront déjà en service, plus de 30% par rapport à l'année précédente. «Tous ces équipements et appareils doivent pouvoir communiquer entre eux», affirme Reto Steinmann, COO chez Feller. «Dans nos logements et dans nos maisons, il y aura donc, en plus du réseau électrique, un second réseau, une autoroute de l'information, auquel chaque appareil électrique pourra être intégré.» Le réseau domestique EASYNET de Feller en est un à haut débit pour la maison. Il est compatible All-IP, donc ouvert à toutes les applications imaginables. Exactement ce que les spécialistes comme Reto Largo, directeur de NEST chez Empa, exigent: «L'époque des solutions propriétaires appartient au passé. Aujourd'hui, c'est l'interopérabilité des systèmes qui est mise en avant.»



Reto Largo, directeur de NEST (Empa)

«L'application «révolutionnaire» que tous réclament n'existera probablement jamais dans le Smart Home. Les besoins des utilisateurs sont tous différents. Et si elle devait exister, elle sera dans le domaine du Lifestyle ou de l'Ambient Assisted Living, pas en technique du bâtiment.»

Potentiel d'efficacité inexploité dans les bâtiments: 80%

La grande tendance de la durabilité donne un élan supplémentaire au Smart Home. Les réflexions reposent sur le fait que la consommation énergétique mondiale fera plus que doubler d'ici à 2050, alors que les émissions de CO₂ devront être réduites de moitié dans le même temps pour limiter les changements climatiques. L'an dernier, la Suisse y a réagi par l'adoption de la Stratégie énergétique 2050. A partir de 2018 interviendra la loi sur l'énergie totalement révisée. L'objectif est, outre la sortie du nucléaire, d'abaisser la consommation d'énergie, d'augmenter l'efficacité énergétique et d'exploiter les potentiels des nouvelles énergies renouvelables. On dispose de la technologie nécessaire. Et c'est justement dans les bâtiments que le potentiel d'efficacité inexploité est énorme (il frise les 80%), ce qui est soutenu par la Confédération à l'aide de divers programmes de subventions. Un fait moins connu est que d'ici à 2027, toutes les maisons devront être dotées d'un système de mesure de l'électricité intelligent (un smart meter), ce qui établira une interface intelligente avec l'exploitant du réseau. L'«utilisation intelligente de l'énergie» pourra ainsi se traduire par de plus grandes économies pour l'utilisateur.

Domotique

Des dispositifs de surveillance, commande, régulation et optimisation dans les immeubles d'habitation pour la lumière, les stores, le chauffage ou les simulations de présence rendent l'habitat plus individuel et plus confortable.

Home Entertainment

La mise en réseau et l'enregistrement centralisé des médias (photos, musique ou films) personnalisent l'expérience du divertissement dans chacune des pièces. Associé à la surveillance vidéo ou aux systèmes d'accès, l'habitat numérisé devient encore plus douillet.

Les quatre principales fonctions du Smart Home: celui qui est en phase dans ce domaine est un gagnant.



Gestion de l'énergie

Des appareils de mesure intelligents évaluent la consommation d'énergie et optimisent l'alimentation des bâtiments. L'habitat devient ainsi plus durable et plus économique.

Sécurité

Les équipements de sécurité ou les capteurs, comme les détecteurs de mouvement, les capteurs de portes et fenêtres, les caméras de surveillance ou les détecteurs de fumée, sont interconnectés et déclenchent, le cas échéant, un signal ou émettent un message. L'habitat devient ainsi plus sûr et plus détendu.





Christian Wegenstein,
architecte/propriétaire, Moser
Wegenstein Architekten AG

«Dans le segment de développement supérieur, une infrastructure Smart Home est déjà la norme. Ce standard va désormais se propager peu à peu dans les segments moyens et inférieurs.»

Formation: de grands efforts de rattrapage à faire

Même avec tout cet élan porteur, il convient de constater: même en 2018, le Smart Home demande encore des efforts. «La plus-value et l'utilité doivent être activement vendues au client, et ce non pas par le biais de la technique, mais au moyen d'émotions comme la sécurité et le confort», affirme Simon Hämmerli, directeur de l'USIE. Avec le SmartHomeMobile, l'association des installateurs électriciens est partie elle-même en tournée publicitaire durant laquelle elle a suscité une grande attention – au sein de la branche également. «Les patrons de sociétés d'installation ont grandi à une époque où même un câble de téléphone plus long devait être autorisé par les PTT. En revanche, les installateurs d'aujourd'hui n'ont peur de rien, ils ont finalement été formés pour cela.» Un point crucial est qu'ils appliquent ce qu'ils ont appris sur le chantier au jour le jour.



Simon Hämmerli, directeur
de l'USIE

«Même BIM pousse au développement du Smart Home: car cela n'a tout simplement aucun sens de planifier avec une technologie de pointe et de mettre une technique obsolète en œuvre.»

De manière générale, de grands efforts de rattrapage sont indispensables en matière de savoir-faire, ajoute Reto Largo: «Je constate de grandes lacunes, en fait dans le domaine de l'informatique, du concepteur à l'architecte. Personne n'a le temps d'apprendre et pourtant ce savoir-faire est capital pour planifier et construire des bâtiments porteurs d'avenir. Les offres de formation existent bel et bien: l'USIE a lancé une nouvelle formation sur l'automatisation des bâtiments et Feller a déjà dispensé cinq fois le nouveau cours «réseau domestique» depuis l'été dernier. D'autres formations Feller, comme le cours de spécialisation et le cours IP pour KNX, sont aussi bien fréquentées, de même que le module consacré à zeptrionAIR. Nombreux sont ceux qui ont compris que la numérisation a radicalement modifié les règles du jeu régissant la branche. Celui qui entend profiter de ces nouvelles opportunités commerciales doit se consacrer dès à présent au Smart Home. L'ère des professionnels est inaugurée!

Feller Connected Home: la base du Smart Home

Une maison connectée professionnellement (Connected Home) est la condition sine qua non pour des applications domestiques de grande qualité et surtout de longue durée. Avec son réseau domestique EASYNET et son système de bus KNX, Feller propose deux solutions câblées durables, idéales pour les constructions nouvelles. Feller zeptrionAIR propose une alternative sans fil sur les chantiers de modernisation de bâtiments où il n'est pas possible de tirer de câblage supplémentaire, faute de place, et où aucun fourreau n'est prévu.

A noter qu'il convient de nettement distinguer cette solution des nombreuses installations Smart Phone «volantes» que l'on peut acheter à bas prix dans un magasin de bricolage. Ces solutions en ilot sont installées par le propriétaire lui-même, leur durée de vie est généralement courte, comparable à celle d'autres gadgets électroniques. La fiabilité dépend entre autres de la qualité du Wi-Fi local. Il est évident que le marché pour les installateurs ne peut être que celui du Smart Home professionnel basé sur le Connected Home.

Top 3 sur la branche.

Les questions des maîtres d'ouvrage et des architectes résumées à l'essentiel.

Le réseau domestique fait partie intégrante de l'installation électrique. IP transforme notre vie dans de nombreux domaines. Lorsque le téléphone, le téléviseur, la radio et le chauffage parlent la même langue – All IP en l'occurrence – de toutes nouvelles possibilités s'ouvrent à la communication. Mais les nouvelles possibilités soulèvent aussi de nouvelles questions. Nous avons demandé à Niko Ryhänen, chef de produit Feller EASYNET, et à Daniel Schlienger, expert en informatique et formateur en réseaux domestiques chez Feller, quelles étaient les trois questions auxquelles ils devaient répondre tous les jours.

Maître/esse d'ouvrage ou architecte:
Installateur/trice:

Pourquoi a-t-on besoin de nos jours de réseaux domestiques et quels avantages apportent-ils?

Aujourd'hui, un réseau domestique est le standard de tout nouveau logement. Grâce à lui, il est devenu possible de mettre ordinateurs, portables, smartphones et imprimantes en réseau dans un foyer. Par ailleurs, de plus en plus, les appareils domestiques intelligents comme le lave-linge, le réfrigérateur, etc. sont interconnectés sur la base du réseau domestique. L'avantage d'un câblage domestique Feller EASYNET comparé à un LAN sans fil réside dans le fait qu'un débit de 1Gbit/s ou de 10 Gbits/s est garanti jusqu'à 100 mètres. D'une part, les solutions câblées sont moins sujettes aux défaillances et de l'autre, la sécurité du réseau au sein d'un système fermé est nettement plus grande.

Maître/esse d'ouvrage ou architecte:
Installateur/trice:

Mes données personnelles (photos, musique, documents) sont-elles en sécurité dans un réseau domestique?

La sécurité d'un réseau domestique dépend en premier lieu du comportement de l'utilisateur. Avec un nombre croissant de points d'accès externes configurés (accès à distance à une caméra, etc.) grandissent aussi les failles de sécurité. La sécurité du réseau radio est aussi un point important! Je recommande toujours d'utiliser à la fois le cryptage WPA2 avec un filtre MAC. Nos clients apprennent par conséquent ces différents types de configuration dans la formation actuelle sur les réseaux domestiques.

Maître/esse d'ouvrage ou architecte:
Installateur/trice:

Feller EASYNET est-il compatible All IP?

Bien sûr, le câble Feller EASYNET et le module de raccordement EASYNET S-One RJ45 sont tous les deux compatibles All IP, puisqu'ils supportent des largeurs de bande de 1Gbit/s et 10 Gbits/s. Ils sont aussi compatibles avec PoE+, l'alimentation d'appareils de réseau directement via le câble réseau.

Enfin.

Trois en un.

EASYNET de Feller prend en compte les besoins d'aujourd'hui et ceux de demain des planificateurs et monteurs électriciens de même que ceux des fournisseurs de télécommunications et utilisateurs finaux. Grâce à la nouvelle prise multimédia, il est possible d'intégrer à la fois, si besoin est, trois réseaux dans une prise 1x1 (coax, LAN et fibre).

Les câbles coaxiaux restent toujours l'élément essentiel d'une installation de réseau domestique moderne. Les prises coaxiales font, à ce titre, partie du système EASYNET de Feller.

Des possibilités supplémentaires

La nouvelle prise multimédia EASYNET de Feller combine la connexion coaxiale à la possibilité d'intégrer des médias supplémentaires. Cela se fait avec jusqu'à deux modules EASYNET S-One. EASYNET de Feller combine ainsi de manière unique jusqu'à trois réseaux dans une prise 1x1 (coax/RJ45/fibre). Les appareils d'électronique grand public, appareils ménagers et ceux dédiés à l'infrastructure des bâtiments ainsi que des applications futures s'intègrent de cette manière très facilement au réseau domestique.

www.feller-easynet.ch

Caractéristiques

5 à 2000 MHz, compatible DOCSIS 3.1

Modèles 4, 11, 15 et 19 dB

Partie coaxiale développée en coopération avec WISI

Résistance terminale 75 ohms préinstallée

Blindage de classe A+

Disponibles dans les designs STANDARDdue et EDIZIOdue

Possibilité de marquage

Mécanismes EASYNET et Keystone

Compatible avec l'extension OTO

Disponible dès le 1^{er} trimestre 2018



La nouvelle prise multimédia EASYNET de Feller combine le coaxial avec jusqu'à deux médias supplémentaires.



Unique: les prises de raccordement pour les combinaisons sont isolées électriquement avec un boîtier ABS breveté de Feller. C'est pourquoi elles conviennent pour des combinaisons avec prises de courant.



Une infrastructure de communication moderne n'est plus depuis longtemps l'apanage des constructions nouvelles.
La tendance à la modernisation des immeubles existants promet des perspectives de croissance,
dont les installateurs électriciens et les planificateurs peuvent profiter à part égale.

Immo Tuning.

Smart Home dans les bâtiments anciens.

Le nombre d'appartements inoccupés atteint de nouveaux records. Les terrains à bâtir abordables sont devenus chose rare. Voilà donc une opportunité attrayante pour le secteur de l'immobilier et de la construction: la modernisation des immeubles déjà construits. Avec une solution Smart Home par exemple.

«Six pièces, cuisine moderne, salle de bains, lave-linge/sèche-linge, poêle en faïence. Loyer mensuel CHF 2400.–, charges comprises.» Voilà les indications essentielles sur un appartement dans une pittoresque commune des environs de Zurich. Il est inoccupé. Depuis plusieurs mois. Pourquoi? Aucun locataire intéressé.

Cette onéreuse expérience n'est pas unique. Car le nombre d'appartements à louer inoccupés n'a cessé d'augmenter au cours de ces dernières années. Il était de 2,4% en juin dernier (voir le graphique, page 15). Les locataires ont le choix et font valoir leur pouvoir. Mais, au lieu de baisser la tête, les propriétaires immobiliers seraient avisés de prendre la fuite en avant. Par exemple en investissant de manière ciblée dans la modernisation de leurs biens.

Le propriétaire qui se penche sur la modernisation de ses biens immobiliers serait bien inspiré de ne pas apporter seulement des corrections d'ordre esthétique. En plus de ces dernières, d'autres jouent aussi un rôle capital. Citons par exemple l'efficacité énergétique ou le confort d'utilisation. Deux raisons directement liées à un «Smart Home». Selon les besoins du futur locataire ou acquéreur, l'une ou l'autre motivation sera placée au premier plan. Une chose est toutefois certaine: depuis longtemps, les solutions Smart Home ne sont plus réservées uniquement aux constructions nouvelles futuristes, mais pèsent de manière décisive dans la mise en valeur d'immeubles existants. Ici réside un potentiel de croissance énorme pour les installateurs électriciens et les planificateurs. Pour eux, le temps est à l'action!

Immo Building uniquement avec un spécialiste

Chaque projet Smart Home est l'affaire du spécialiste. Il dispose de la formation et de l'expérience nécessaires. Dans la modernisation précisément, des considérations de fond, une clarification

minutieuse et une planification appropriée sont des conditions essentielles pour réussir le projet. Au début, le maître d'ouvrage, le planificateur et l'architecte doivent avoir une idée claire des besoins à satisfaire. Force est de constater que Smart Home ne sera jamais vraiment smart que s'il simplifie la vie des habitants, et non s'il la complique. Il y a une grande différence entre un maître d'ouvrage qui ne recherche qu'une unité de commande centralisée pour éteindre toutes les lumières ou s'il rêve – le grand coup – d'un système complexe capable de piloter l'éclairage, le chauffage, les stores et d'autres équipements. La différence n'est pas seulement perceptible au quotidien, le budget s'en ressent également. Dans le cadre de projets de modernisation, il est donc conseillé aux propriétaires de baser leurs investissements sur des calculs de rendement fiables.

La modernisation d'immeubles bâtis devrait intégrer des réflexions sur la technique également. Il faut par exemple déterminer si un système basé sur le câble est réalisable à un coût raisonnable. En effet, si de nouvelles gaines de câbles doivent être posées ultérieurement dans tout l'immeuble, le projet sera coûteux et long. Une solution utile: le système Smart Home sans câble, comme le zeprionAIR de Feller. Il offre de nombreuses possibilités techniques fiables sur la base du WLAN et peut s'intégrer sans difficulté à la substance bâtie en place.

Quelle que soit la solution que décident les spécialistes et les propriétaires, un point est sûr: une solution Smart Home augmentera toujours l'attractivité d'un immeuble. Et c'est définitivement le point qui décide des opportunités à gagner sur le marché.

www.feller-easynet.ch

www.feller.ch/zeprionair



Chiffres-clés des logements loués en Suisse	2015	2016	2017
Valeur marchande (en milliards de CHF, sans PP)	—	—	1023
Demande de permis de construire (logements en petit collectif, en milliards de CHF)	12,0	12,2	12,0
Taux de logements vacants (juin)	1,8%	2,0%	2,4%
Taux d'offres	6,1%	6,9%	7,0%
Indice national des prix de l'offre (par rapp. au même trimestre de l'année précédente)	1,0%	-1,3%	-1,1%
Prix actuel des loyers (CHF/m ² , médian)	—	—	190
Durée d'insertion (jours, médiane, chaque 2 ^e trimestre)	30	31	35

Situation sans autre indication, 3^e trimestre 2017

© wüestpartner

Moderne.

Marc Fontolliet (48 ans) dirige l'unité Modernisation d'Implenia. Pour la numérisation des logements privés, il s'intéresse en priorité aux besoins des locataires.

Marc Fontolliet, êtes-vous optimiste pour l'avenir?

Je suis d'une nature confiante. Après plus d'une décennie marquée par une hausse de la valeur et des volumes de construction élevés, les difficultés du marché immobilier suisse sont en augmentation. D'après les observations des maîtres d'ouvrage, d'importantes réserves sommeillent dans les immeubles actuels. L'utilisation de ce potentiel est attrayante et constitue, selon les sites, une véritable alternative à la compétition acharnée pour obtenir des terrains constructibles. Nos prestations dans le domaine de la modernisation s'adressent précisément aux clients qui souhaitent exploiter ce potentiel.

Comment classer le potentiel des immeubles actuels?

Je distingue trois secteurs principaux dotés d'un potentiel de croissance:

1. Densification et optimisation

Réussir à densifier a posteriori le parc actuel consiste à trouver une solution optimale en termes de qualité (produit) et de quantité (superficie, coûts, prix) compte tenu des restrictions en matière de construction. Les modélisations numériques sont utiles pour créer des variantes et pour prendre des décisions efficaces.

2. Assainissement énergétique

En Suisse, 45% de la consommation d'énergie proviennent des bâtiments. Une partie importante du parc immobilier suisse est âgée. Le potentiel d'économies d'énergie est donc énorme.

3. Des offres attrayantes pour les «Digital Natives»

Pour un groupe cible assez jeune, une connexion de données rapide et fiable doit faire partie de l'équipement de base de n'importe quel logement. Ces personnes souhaitent aussi un nouveau découpage des logements afin de personnaliser l'utilisation de l'espace.

L'efficacité énergétique, la sécurité et le confort sont-ils des éléments importants dans l'attrait d'un bien immobilier?

Très importants. L'automatisation des bâtiments comporte de nombreux avantages. Avec la technologie connectée, chaque immeuble est un bien Smart Home en puissance. Cependant, le point de vue de l'utilisateur prime sur les possibilités techniques.



Marc Fontolliet, responsable Modernisation Suisse, Implenia (études à L'EPF de Lausanne: architecture, sciences de l'ingénieur en bâtiment)

Quels sont les facteurs de succès d'un Smart Home?

Selon moi, deux tendances se dégagent nettement:

1. Soins et santé

Compte tenu de l'évolution démographique, de la généralisation de l'aide à domicile et du besoin de sécurité des personnes âgées, la transformation numérique des logements va gagner en importance.

2. Réseaux domestiques et solutions Cloud

La connexion mobile est permanente et le flux d'informations augmente en permanence dans tous les domaines. Il faut donc disposer de produits et de systèmes qui garantissent une fonctionnalité, une commande et une valeur d'usage sans compromis.

Selon moi, les «Digital Natives» sont le moteur de cette évolution. Ils ont grandi entourés de ces technologies et les intègrent naturellement à leur vie. Leurs exigences en ce qui concerne l'équipement des logements vont de pair.

Implenia

Leader de la construction et des services de construction en Suisse, Implenia occupe également une forte position sur les marchés des infrastructures en Allemagne, en Autriche et en Scandinavie. Née en 2006, héritière de quelque 150 ans de tradition dans la construction, Implenia rassemble, au sein d'une même entreprise active à l'échelle européenne, le savoir-faire de ses unités sectorielles et régionales hautement spécialisées. www.implenia.com

Numérique.

Marco Andrist (35 ans) est planificateur, chargé des solutions Smart Home pour la modernisation des immeubles.



Marco Andrist, chef de projet Engineering électrique, HHM (conseiller en sécurité électrique avec brevet fédéral)

Quelle technologie Smart Home est privilégiée dans un projet de modernisation? Le sans-fil ou le câble?

En la matière, les avis divergent. Selon moi, il faut prévoir une infrastructure câblée chaque fois que c'est possible. Aujourd'hui, la technologie évolue à grande vitesse et il est impossible de prévoir l'avenir. Les câbles offrent davantage de flexibilité pour s'adapter aux différents systèmes. Sur les chantiers de transformation, il est souvent plus facile d'opter pour une solution sans fil.

En règle générale, qui suggère l'emploi d'une solution Smart Home?

Certains clients nous font part directement de leur souhait. Comme toute société d'engineering électrique qui se respecte, nous considérons cependant qu'il nous incombe de conseiller les clients proactivement et de leur présenter les avantages d'une solution Smart Home.

Quelles contraintes la modernisation implique-t-elle pour le processus de planification des solutions Smart Home?

Dès la phase préparatoire, il faut définir en détail le contenu de la solution Smart Home ainsi que les interfaces avec les autres équipements, par exemple CVCS (chauffage – ventilation – climatisation – sanitaire). Une description exhaustive des fonctions est nécessaire pour réaliser une mise en réseau optimale.

A quoi ressemblera le Smart Home du futur?

Les appareils fonctionnant sur bus, basés sur IP et sans fil et l'Internet des objets (ou IoT) vont prendre une importance considérable. Les habitudes quotidiennes et le comportement de consommation des personnes vont jouer un rôle-clé. Des profils d'utilisateur personnalisés (p. ex. membres de la famille) seront créés. Bienvenue dans le monde de la transformation numérique.

Groupe HHM (HEFTI. HESS. MARTIGNONI.)

Le groupe HHM est une entreprise d'ingénierie indépendante disposant de sept sites. L'engineering électrique constitue le cœur d'activité, dans les champs de compétence Eclairage, Automatisation de bâtiments, Energie, Télématicque, Sécurité et Protection anti-incendie. www.hhm.ch

Parfaitement évolutif.

KNX: la bonne solution pour tout Smart Home.

L'expérience nous l'a appris: le Smart Home ou le bâtiment intelligent n'existe pas. Les attentes techniques se situent à des niveaux différents selon les besoins et les centres d'intérêts du maître d'ouvrage. Ces conditions incitent Feller à proposer systématiquement à ses clients une solution parfaitement adaptée. La nouvelle interface de l'appli/KNX V2 et le nouveau fellerLYnk sont pour ainsi dire impatientes de mener à bien ces attentes en collaboration avec vous.

Compact, astucieux et très pratique

La nouvelle interface de l'appli/KNX Feller V2 permet de visualiser et de commander en toute simplicité le système sur le Home-Panel de 7", un smartphone ou une tablette. En plus des fonctions éprouvées de l'ancienne interface de l'appli/KNX de Feller, la 2^e génération propose la simulation de présence et un minuteur hebdomadaire. Elle intègre également une gestion simplifiée des utilisateurs et des droits. La configuration se fait avec le logiciel ETS sur l'intégrateur. Lors de la configuration, les noms des objets et des pages sont repris directement dans le paramétrage, ce qui améliore considérablement la visibilité. La nouvelle fonction «touche intelligente» permet de déclencher à tout moment les scènes créées dans l'appli avec les poussoirs KNX. L'interface de l'appli/KNX V2 de Feller s'intègre à la perfection et rapidement dans des projets KNX existants et nouveaux.

Un simple essai, sans configuration

L'interface de l'appli/KNX V2 de Feller peut être téléchargée gratuitement dans les boutiques d'applications. Le module de démonstration permet à chacun de se convaincre de la simplicité de l'interface de l'appli/KNX V2 de Feller et de la tester sur son smartphone – de préférence tout de suite.



Interface de l'appli/KNX V2

Caractéristiques

Connexion RJ45 derrière le plastron frontal dans le tableau

Programmeur avec fonction astrale

Simulation de présence

Touche intelligente (pour déclencher des scènes sur l'appli avec poussoirs KNX)

Fonctionnalité Widget

Nouvelle gestion des utilisateurs incluant la gestion des droits

Mise à jour du logiciel et du firmware directement sur l'appli de Feller

Affichage et commande sur l'appli Android et iOS

Pour des installations KNX nouvelles et déjà en place

Commande claire, garante de sécurité et de confort

Fonctionnement et intégration simples

Domaine d'application

Appartements et petites maisons individuelles

Appli KNX de Feller



Complément à KNX

Lorsque les fonctions de l'interface de l'appli/KNX V2 de Feller ne suffisent pas dans certains projets, le nouveau distributeur KNX fellerLYnk propose des fonctions exhaustives et diverses interfaces avec d'autres systèmes. Aucun logiciel de configuration n'est requis: le distributeur peut être configuré directement avec une connexion réseau et un navigateur. La connexion au KNX s'établit sur une liaison par bus à deux fils KNX et sur l'IP KNX.

Outre les trois modes de visualisation, fellerLYnk intègre des programmeurs, des scènes, des enregistrements de tendance et d'autres fonctions. Il inclut également un éditeur de bloc fonctionnel qui permet de tester en direct la logique des fonctions pendant la configuration. Il est également possible de développer la logique avec le langage de script Lua, utilisé essentiellement en programmation.

Connecter le KNX à d'autres systèmes

La connectivité du fellerLYnk à d'autres systèmes constitue son atout majeur. Les possibilités de connexion concernent les standards BACnet (B-ASC), Modbus (RTU/TCP), RS-232, USB 2.0 et EnOcean. Le fellerLYnk est optimal pour réaliser des applications de comptage intelligent et des applications complètes de gestion d'énergie. Le fellerLYnk est optimal également pour multiplier les fonctions web du KNX, car nombre d'entre elles peuvent être activées et commandées directement avec des ordres donnés sur le web.

En forme pour l'avenir

Le marché des intégrateurs système évolue progressivement du simple paramétrage des installations au développement logiciel. Cela ne présente aucune difficulté pour fellerLYnk. Avec l'interface Ethernet et la fonctionnalité applicative intégrée, les intégrateurs ou les fabricants d'appareils tiers (comme des appareils domestiques, des commandes de porte, des systèmes de gestion de l'énergie, des installations solaires ou encore des lecteurs audio) peuvent créer leurs propres applications et les employer, ou même les vendre dans leurs projets. Ces petites applications (programmes) sont enregistrées dans la bibliothèque de fellerLYnk où elles sont disponibles pour le projet. Pour personnaliser le design, il est possible d'intégrer ses propres symboles et d'adapter la feuille de style CSS – une possibilité unique parmi ces systèmes.



fellerLYnk

Caractéristiques

Possibilités de visualisation complètes
Editeur de bloc fonctionnel avec test direct
Passerelle KNX avec BACnet, Modbus et EnOcean
EIBnet/IP Tunneling (interface) ou EIBnet/IP Routing utilisables comme coupleurs de lignes ou de domaines
Fonctionnalité très complète
Connectivité avec d'autres systèmes de bus
Configuration de systèmes redondants
Sécurité, confort et efficacité énergétique
Disponible dès le 1.4.2018

Domaines d'application

De la maison individuelle aux grands projets
Suivi et gestion de l'énergie

Homogénéité totale.

Ecole primaire Vinci de Suhr: le souci des moindres détails.



Un classique du design bourré de technologie: la prise EASYNET dans la ligne STANDARDdue

L'objectif: un cadre d'apprentissage spacieux, contemporain et à la pointe de la technologie. Le lieu: école Vinci de Suhr, un bâtiment à l'architecture remarquable, inauguré en août 2017 par une ribambelle d'enfants enthousiastes. Les installations électriques: modèle STANDARDdue partout et réseau performant EASYNET de Feller.

L'idée du pool Architekten était de créer une réalisation marquante et fonctionnelle: «En employant systématiquement la ligne STANDARDdue, nous dotons l'école d'un classique du design compatible avec les derniers développements de la technique», déclare Martin Trefon, chef de projet de l'équipe d'architectes.

Un autre produit de Feller figurait également en tête de la liste des souhaits: le réseau domestique EASYNET afin que les écolières et les écoliers puissent accéder aux outils d'apprentissage modernes sur une tablette, où qu'ils soient avec une connexion Internet. Cela fait partie aujourd'hui d'un équipement pédagogique moderne. «Montage simple et haute qualité: tels sont les atouts de la nouvelle version d'EASYNET de Feller», affirme Daniel Sinniger, chef de projet chez E. Widmer AG. La ligne Ethernet blindée transmet en outre facilement un volume de données de 10 gigabits sur 100 mètres. Une capacité de transmission décisive dans cette école aux dimensions généreuses.

L'automatisation de bâtiment KNX assure un éclairage proche de la lumière du jour dans les salles de classe. Tout est prévu pour le cas où le soleil qui illumine normalement l'école par de nombreuses fenêtres manquerait à sa tâche: les capteurs de luminosité et de présence veillent à ce que l'éclairage reste agréable en permanence en actionnant les KNX de Schneider Electric. Il est possible également de varier la lumière manuellement – avec les poussoirs KNX de Feller et les passerelles DALI de Schneider Electric.



V

I

N

C

I



de g. à d.

Daniel Sandmeier, installateur-électricien et chef de projet, E. Widmer AG
Frank Siegel, intégrateur système et chef de projet, Schaltpunkt GmbH
Markus Furer, planificateur électricien et chef de projet, Bhend Elektroplan GmbH

Projet complexe. Planification au long cours.

«Exigeante et très intense», c'est ainsi que les partenaires (le planificateur, l'installateur-électricien et l'intégrateur système) décrivent leur collaboration. Il fallait en effet répondre à toutes les attentes esthétiques, techniques et fonctionnelles. Malgré une bonne coordination, essentielle sur tout chantier, le planning a connu quelques aléas pendant les travaux.

Pour commencer, l'architecte et le planificateur ont déterminé leurs besoins réciproques. Le choix des matériaux et des composants électriques est fonction des exigences en termes de fonctionnalité et du caractère architectural. Volonté affichée dès le départ: la commande des installations doit être intuitive et tomber sous le sens. L'équipe a finalement tranché en faveur de la ligne de design STANDARDdue de Feller pour des raisons d'esthétique et de qualité.

«Chaque projet est un prototype. Un dérapage est possible à tout moment.»

Markus Furer, planificateur électricien et chef de projet, Bhend Elektroplan GmbH

L'appel d'offres mené ensuite a confié l'installation électrique à l'entreprise EWAG, tandis que la société Schaltpunkt GmbH se voyait confier la programmation du système KNX. C'est elle qui a réalisé la préparation et la programmation de l'installation. En revanche, les composants ont été montés par les installateurs. Schaltpunkt GmbH est intervenue à nouveau en phase finale afin de contrôler le fonctionnement. La collaboration étroite entre les partenaires et leur grand professionnalisme étaient décisifs pour ce projet.

Maître d'ouvrage
Commune de Suhr
5034 Suhr
www.suhr.ch

Architectes
pool Architekten
8003 Zurich
www.poolarch.ch

Planificateur électricien
Bhend Elektroplan GmbH
5034 Suhr
www.bhend-elektroplan.ch

Electriciens
E. Widmer AG
5034 Suhr
www.ewagsuhr.ch

Intégration système KNX
Schaltpunkt GmbH
5034 Suhr
www.schaltpunkt.ch

www.feller-easynet.ch

www.feller.ch/knx





Le marquage doit être clair et épuré, il doit s'intégrer à l'environnement. Le message doit aussi être compris rapidement – c'est pourquoi il doit se distinguer nettement de l'environnement. Un défi relevé avec brio dans le cadre moderne et néanmoins ludique de l'école de Suhr.

www.feller.ch/fr/referenzen

Marquage à la carte.

De la désignation des étages et des salles de classe jusqu'au marquage des interrupteurs, des poussoirs et des prises, la signalétique employée dans un bâtiment fréquenté par de nombreuses personnes doit être limpide. Pour que tout soit parfait, Feller propose plus de 120 symboles dans son outil en ligne. Un design homogène et systématique.

Là encore, le travail d'équipe était de mise. Elaboré par l'installateur-électricien et proposé par le maître d'ouvrage, le marquage a été optimisé avec le conseiller à la clientèle Feller et produit à Horgen. Les symboles de Feller sont clairs et de qualité. Ils ne posent aucun problème de compréhension. La disposition adéquate des fonctions dans une combinaison étant elle aussi importante, il est intéressant d'obtenir les interrupteurs, les poussoirs, les prises et le marquage chez le même fournisseur. Autre atout: après plusieurs années, le marquage peut être complété ou recommandé dans une version absolument identique à celle d'origine. C'est ce que permet ce concept de marquage clair, avec des formes, des polices, des tailles de caractères et des positions bien définies. Nous complétons le jeu de symboles au fur et à mesure.



Le marquage facile Vous pouvez ouvrir et marquer vous-même tous les produits de Feller sur le catalogue en ligne de Feller. La position du marquage est prédéfinie, les dimensions du texte et des symboles peuvent être sélectionnées individuellement dans une gamme prédéfinie.

Des questions sur le marquage?

Notre support client vous conseille:

044 728 72 72 (Suisse alémanique)

021 653 24 45 (Suisse romande)

www.feller.ch/online-katalog

www.feller.ch/symboles

Just in time.

Petit distributeur d'étage Resi9 KV: livraison échelonnée des composants selon l'avancement du chantier.

Le distributeur électrique est la pièce maîtresse d'une installation électrique. Avec l'assortiment de notre société mère Schneider Electric, Feller SA vous propose des armoires de distribution et des appareils modulaires de première qualité, flexibles et ayant fait leurs preuves dans le monde entier.

Des professionnels pour les professionnels

Le distributeur compact à encastrer Resi9 KV est la solution dans les appartements et les biens immobiliers de petite taille. Il peut être entièrement désassemblé. Bien entendu, il est disponible en différentes tailles, avec douze modules de largeur et une à quatre rangées. Sur les gros chantiers, les professionnels avaient besoin de recevoir les éléments séparément. Feller répond à leurs attentes et livrera les composants des distributeurs de manière échelonnée dès le 1^{er} avril 2018.

Just in time

La boîte d'encastrement est livrée en premier pour la réalisation des installations encastrées. Ensuite, les rails DIN à recouvrement sont livrés dans la deuxième livraison, selon l'agenda de l'installateur. Souvent, le câblage est réalisé au préalable à l'atelier. Les rails sont livrés ensuite sur le chantier au moment convenu, avec leur recouvrement. Enfin, le châssis avec porte et serrure est livré dans une troisième livraison pendant les installations finales et monté. Une organisation bien pensée qui suscite un grand intérêt parmi les installateurs et que les TE souhaitent de plus en plus.



Resi9 KV: livraison des composants en fonction de la phase de construction



Resi9 KV

Caractéristiques

Modèle compact, entièrement démontable

Idéal pour l'encastrement dans les parois creuses
(essai au filament incandescent à 850°C)

Grande stabilité grâce à sa boîte d'encastrement à double paroi

Entrée de tubes et de câbles en lamelles souples

Porte et châssis métalliques en tôle d'acier galvanisée et revêtue par poudre

Angle d'ouverture de la porte 180°

Disponible à partir du 2^e trimestre 2018 en version individuelle
et en version multimédia

Le meilleur de deux mondes

Depuis le 1^{er} octobre 2016, en incluant dans sa gamme les solutions de Schneider Electric, Feller propose un choix de distribution électrique complet et parfaitement adapté à ses produits. Feller complète ainsi son catalogue de produits pour le marché suisse de l'installation. Feller fournit aussi le service et l'assistance pour les produits de Schneider Electric et assure l'exécution des prestations de garantie.



reddot design award
winner 2017

Resi9 CX: disponible aussi en version AP

Le distributeur d'étage Resi9 CX est un modèle encastré ultraflexible, idéal dans les colonnes montantes ou pour les transformations. Il est disponible dans une largeur de 13 et de 18 modules avec une à quatre rangées. Il est livré complet et va être également lancé en version coupleur multimédia en 13 et 18 modules de large et trois rangées.

Le coupleur multimédia va suivre

Feller va compléter les modèles actuels avec un coupleur multimédia à trois et quatre rangées et douze modules de large. Conçu comme un coupleur distinct, il peut être équipé en option d'un rail DIN. Le champ de montage est entièrement remanié, les possibilités sont multipliées et le montage des composants multimédias gagne en simplicité. Le montage du commutateur et des câbles dans le distributeur est très simple grâce aux bornes «Fix-Box» et «Fix-Cabel». Ces petits dispositifs ont rencontré un vif intérêt parmi les installateurs lors de l'Ineltec, car ils facilitent considérablement le travail et permettent de bien ordonner le distributeur.

Oui.

La recette du succès.



«La devise: garder le fil.»

Questions à

Samuel Schenk

Vainqueur aux WorldSkills 2013

Vos réponses en quelques mots:

Compétence?

Soif de connaissances.

Trac?

On peut s'entraîner ou du moins apprendre à le gérer.

Société de compétition?

Je suis pour: quand on fait quelque chose, on avance.

Ambition?

Il en faut beaucoup quand on n'a pas les meilleures cartes en main au départ. Peut être réveillée en chacun de nous.

Apprendre toute sa vie?

Condition essentielle dans notre job. Il faut garder le fil, car le métier ne cesse d'évoluer et de progresser.

Samuel Schenk a remporté en 2013 le titre de champion du monde des installateurs électriciens aux championnats professionnels (WorldSkills). Ce titre lui a ouvert des portes. Tenter d'en savoir plus sur le secret de son succès n'en est que plus passionnant.

A 21 ans, Samuel Schenk avait atteint ce qui reste le rêve de toute une vie pour la plupart des gens. Il était champion du monde des installateurs électriciens aux championnats professionnels mondiaux 2013 à Leipzig. Nous lui avons demandé comment il avait fait et surtout ce qui s'était passé après. Samuel Schenk nous a raconté les opportunités que ce titre lui a offertes, ce qu'il en a fait et pourquoi il garde le fil.

Depuis Abu Dhabi en 2017, tout le monde sait que la Suisse monte régulièrement sur les premières marches du podium international des professionnels. Il serait cependant trivial d'invoquer la qualité du système de formation national pour justifier ces succès. Et l'argument ne rendrait pas compte non plus de la formidable prouesse de ces jeunes gens. Car les exigences sont au summum et il faut s'engager sans compter pour décrocher ce titre convoité. Nous nous demandons quels traits de caractère il faut pour accepter les difficultés et les privations nécessaires pour se préparer et, en fin de compte, pour réussir.

«Dire oui haut et clair à la formation.»

Samuel Schenk répond aussitôt: «Mon expérience me montre que je réussis quand je dis vraiment «oui» à quelque chose. Cela s'applique à mon apprentissage, à tous les cours complémentaires et bien sûr aux formations spécifiques. Je ne peux donc qu'inciter les jeunes à dire «oui à la formation!»

Tout n'a jamais été et n'est toujours pas aussi simple. La biographie du champion du monde indique que ce «oui» n'est qu'un début. La curiosité et la volonté sont également nécessaires. Serez-vous étonné d'apprendre qu'à 4 ans à peine, le jeune Schenk s'installait déjà au PC dans la menuiserie de son père? Peu après, il soudait les premiers câbles et construisait, tout simplement, un système à LED pour sa chambre avec une commande offerte par son parrain.

Cycle Bowil Dorf

Apprentissage d'installateur-électricien chez *Salzmann Elektro GmbH Eggwil*

2007

2008

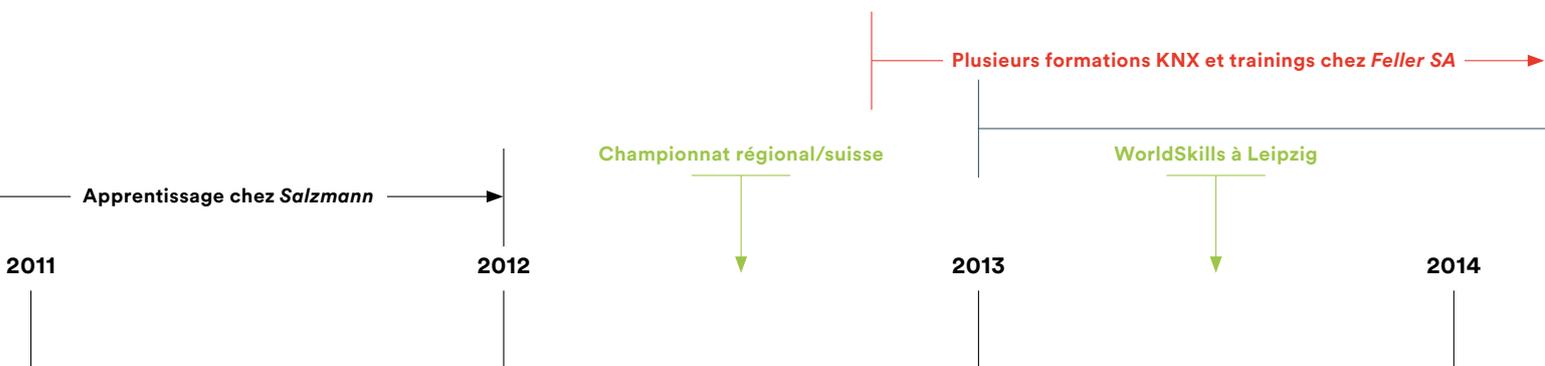
2009

2010



Sans frontière générationnelle. Les champions du monde savent passionner jeunes et moins jeunes lorsqu'ils racontent leurs projets, comme Samuel Schenk avec le SmartHomeMobile.

Et puis les écoliers se montrent réceptifs aux trucs et astuces prodigués par une personne qui suit une ligne de conduite et finit par atteindre les objectifs qu'elle s'est fixés.



«Si l'on a la volonté de parvenir à quelque chose, on y arrive.»

Samuel Schenk a toujours eu pour ambition personnelle de faire mieux que la moyenne: «La volonté est la clé. Quand on veut absolument parvenir à quelque chose, on y arrive.» Le jeune homme a par ailleurs toujours été entouré de personnes qui le soutenaient. Samuel Schenk reste aujourd'hui redevable à son maître d'apprentissage. Au début de son apprentissage, celui-ci n'était pas sûr que Samuel le mènerait à bien. Il lui a néanmoins donné sa chance et a très rapidement constaté les qualités de son apprenti. Malgré les absences requises pour la préparation aux championnats, il débordait lui aussi d'enthousiasme et soutenait Samuel.

«Réveiller l'ambition.»

Mais revenons à tous ceux qui n'ont pas de titre de champion. Samuel Schenk a également un bon conseil pour eux. Et comme il se doit pour ce talentueux professionnel, il est très simple: «On peut stimuler l'ambition, car elle sommeille en chacun de nous. Il suffit de la réveiller.»

«Saisir sa chance.»

Quantité d'opportunités s'ouvrent alors. Jamais Samuel Schenk n'aurait imaginé par exemple avoir la possibilité de parler de la «filiale duale à la pointe» devant une assemblée de 650 personnes lors de l'eco2friendly-DAY en 2016. Pas plus qu'il n'aurait pensé un jour – et pourtant, cela faisait partie de son intervention – expliquer «qu'une commande optimisant l'énergie dans un camion de 40 tonnes peut favoriser la relève dans les métiers de l'électricité en Suisse». Pour ce projet, l'USIE lui a d'ailleurs confié le développement du SmartHomeMobile en tant que chef de projet. Il a ainsi pu étendre son réseau, enrichir ses connaissances mais aussi, ce qu'il aime faire, les transmettre.

www.feller.ch/formation



19 médailles, 13 diplômes, 3 certificats: la délégation suisse brille comme jamais aux WorldSkills. En pleine action: **Beat Schranz**, médaille d'or des installateurs électriciens et «Best of Nation» avec un score impressionnant de 766 points.

WorldSkills 2017: nouvelle médaille d'or – Beat Schranz d'Adelboden

Beat Schranz, avez-vous toujours rêvé d'être champion du monde?

«Non, non. Pas du tout. J'ai été qualifié au championnat régional en raison de ma note aux examens de fin d'apprentissage, mais je n'avais pas l'intention d'y aller. J'y ai quand même participé et me suis aussitôt qualifié pour les championnats suisses. Réussir encore une fois à cette nouvelle épreuve a été une immense surprise. C'est ainsi que je suis allé à Abu Dhabi.»

Qu'est-ce qui vous a motivé au final?

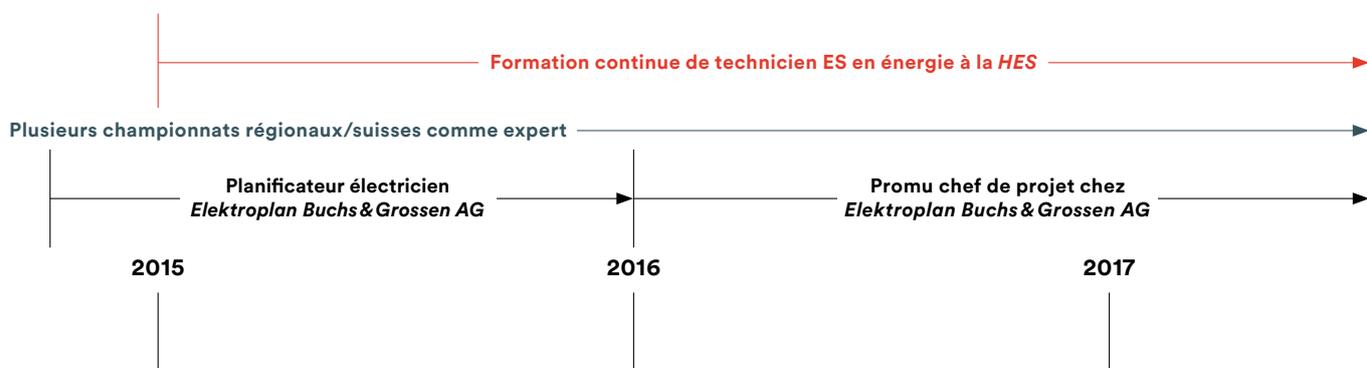
«Je crois que c'est une raison purement sportive: l'envie d'aller au bout de ses propres limites et de pouvoir se mesurer à d'autres.»

Quel a été l'impact de cette médaille d'or sur vos plans d'avenir et de carrière?

«Pour le moment, je ne peux pas le dire. Je constate surtout que j'ai davantage d'opportunités. C'est bien certes, mais ça n'est pas forcément plus simple.»

«Apprendre tout au long de sa vie»: qu'est-ce que cela vous évoque?

«Notre domaine évolue beaucoup et rapidement. Il faut donc rester au courant et garder les yeux ouverts.»



Apprendre pour l'avenir.

Roger Friedli et les membres de son équipe ont été les heureux gagnants du concours Feller Actualités. Ils ont suivi une formation sur le zeprionAIR créée sur mesure pour eux au centre de formation Feller.

«La formation zeprionAIR a été un succès sur toute la ligne pour mes collègues et moi. Nous avons découvert zeprionAIR, une solution d'automatisation domestique intéressante, et avons approfondi nos connaissances. La formation continue est indispensable pour nous – nous avons besoin d'un solide savoir-faire pour rester en course.»

Roger Friedli, chef de projet Electro/ICT Services, Alpiq InTec Suisse SA

Neuf employés de la société Alpiq InTec Suisse SA à Zuchwil ont vécu une journée passionnante et enrichissante chez Feller à Horgen. Plein d'enthousiasme, Rolf Pfenninger, le formateur, a présenté le zeprionAIR à ce groupe avide d'apprendre. Forts de ces nouvelles connaissances détaillées, les spécialistes peuvent désormais s'atteler à des projets pionniers. Bonne chance à eux!

Profitez des offres de formation. Apprenez!

S'inscrire!
feller.ch/formation



Rolf Pfenninger, le formateur, fait découvrir le zeprionAIR à l'équipe d'Alpiq InTec Suisse SA dans une formation privilégiant la pratique.

www.feller.ch/zeprionair



Sûr. Beau. Performant.

pirios eco: un produit au design
et fonctionnalités complètes.

Feller étend sa gamme de détecteurs de mouvement pirios en lançant sur le marché les modèles pirios eco. La nouvelle ligne eco vient s'ajouter aux modèles pirios actuels, bien établis sur le marché. Elle se compose de trois détecteurs faciles à installer et au prix avantageux.

Venons-en directement au fait: ces trois détecteurs sont très faciles à installer. Ils sont munis de bornes enfichables qui permettent un branchement simple, autorisent jusqu'à 10 A ou 2300 watts, et sont aussitôt opérationnels. Leurs paramètres peuvent cependant être modifiés manuellement, directement sur le détecteur ou avec un smartphone, sur une appli. Ces appareils IP20 sont disponibles dans les douze couleurs EDIZIOdue ainsi qu'en noir et en blanc dans la version STANDARDdue. Les données Relux des détecteurs et d'autres informations techniques sont disponibles en ligne à tout moment pour faciliter la planification. Les arguments ne manquent pas pour le Feller pirios eco!

STANDARDdue pour mur et plafond

Le modèle pirios 360 eco design STANDARDdue noir et blanc devrait en intéresser plus d'un. Il permet en effet d'installer des produits STANDARDdue aussi bien sur le mur qu'au plafond. Cet argument devrait plaire aux architectes et aux planificateurs.



pirios
180R eco



pirios
180R eco plus



pirios design
EDIZIOdue

pirios design
STANDARDdue

Caractéristiques

Montage aisé

Réglages individuels

Bornes enfichables

Monobloc

Programmable avec appli

Plug & Play

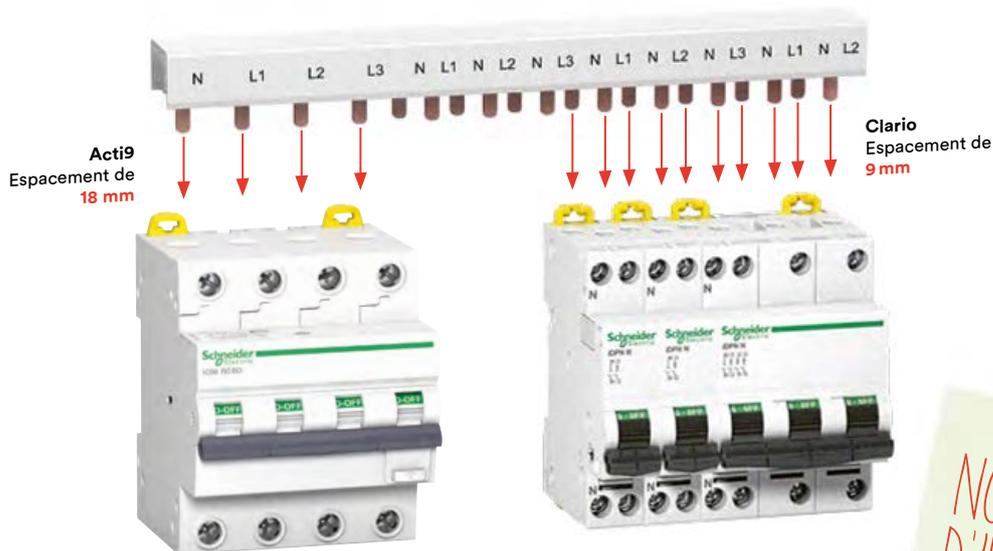
Appli PIR de Feller



Clario, c'est clair?

Une question revient souvent: quand utiliser le peigne Clario/Acti9 et le peigne Clario simple? Vous saurez tout ici.

Le peigne Clario/Acti9 a été conçu pour le marché suisse. Son lancement a été guidé par la volonté d'intégrer certains éléments de la gamme Acti9 au système Clario. Par conséquent, les applications du peigne Clario/Acti9 sont plus nombreuses. Il s'utilise principalement comme interrupteur d'alimentation FI, interrupteur principal et FI-LS. Caractéristique principale – et ce qui permet de distinguer immédiatement les deux peignes: les quatre premières pointes ont un espacement différent. Sur le peigne Clario, elles sont toutes espacées de 9 mm.



NOTRE ASTUCE
D'INSTALLATION

Peter Glaus
Responsable assistance
à la clientèle, Feller SA





Cette année, le futur a rendez-vous à Berne:
nous vous attendons à l'ELECTRO-TEC.
Les 23 et 24 mai 2018, halle 2.2/stand F04

Sous le slogan «Connected World», le salon entend vous démontrer que la mise en réseau ne se résume pas à la technique. Elle rend intelligents les bâtiments et la technique du bâtiment, améliore le confort et économise les ressources. Bref, la mise en réseau est l'avenir! www.electro-tec.ch

Nous serons heureux de vous accueillir sur notre stand.

L'équipe de Feller

Une mémoire pour vos idées de génie.

Carnet de notes pratique, format A4, avec bande élastique. Feuilles détachables à quatre perforations.

Réf. FEL-067



Look cool et oreilles au chaud.

Bonnet stylé en laine pour les froides journées d'hiver.

Réf. FEL-568



Les produits pour les fans de Feller sont conçus pour vous faire plaisir et vous être utiles au quotidien.

Des compagnons pratiques.

Avec ces produits, vous avez toujours sous la main l'outil indispensable pour resserrer une vis, recharger vos batteries, prendre des notes, et ce par tous les temps.

Feller vous propose un assortiment sélectionné de produits utiles dans les situations du quotidien dont nous avons veillé à la qualité et à la fonctionnalité. Offrez les nouveaux articles publicitaires de Feller et faites bonne impression à vos clients – qui s'en souviendront longtemps.

Ces articles pratiques et plein d'autres sont disponibles dans la boutique Feller:
www.feller.ch/fanshop

Pour commander:

1. Inscrivez-vous à la boutique (champs à compléter)
2. Cliquez sur «Commande privée»
3. Entrez le code **PrSnFe18**
4. Sélectionnez les produits et passez votre commande



Très astucieux.

Stylo à bille high-tech en laiton. Quatre graduations en centimètres, niveau à eau, tournevis cruciforme et stylet.

Réf. FEL-086



Votre bureau mobile.

Bloc-notes format A4 avec batterie de secours intégrée, pochette pour téléphone et câble. Couverture en tissu résistant.

Réf. FEL-080



Concentré de puissance portable.

Chargeur portable pour smartphone. Livré avec un câble micro-USB et un adaptateur pour iPhones.

Réf. FEL-079



Un petit tour et le tour est joué.

Tournevis intégrant un réservoir de huit embouts.

Réf. FEL-068



Sac multifonctions.

Sac en microfibre avec pochette extérieure zippée et cordons réglables.

Réf. FEL-089

Protection tout temps.

Coupe-vent résistant. Extérieur 100 % nylon, doublure 100 % polyester.

Réf. FEL-564



Donnez votre opinion et gagnez.

Cliquez et participez!

feller.ch/sondage



Chère lectrice, cher lecteur,

Vous tenez en mains le quatrième numéro de Feller Actualité. Comme vous le constatez, notre magazine clients a été relooké. Le moment nous semble donc opportun pour vous demander votre avis. Répondez aux quelques questions **posées en ligne jusqu'au 27 avril 2018** et vous gagnerez peut-être le nouvel iPhone X (64 Go).

Nous vous souhaitons bonne chance et vous remercions dès à présent pour votre soutien.

www.feller.ch/sondage



Félicitations!

Laurent Desarzens (à droite), chef de projet chez Alpiq InTec Suisse SA à Prilly (Vaud), est l'heureux gagnant du concours de la dernière édition.

Toutes nos félicitations à lui! Nous lui souhaitons beaucoup de plaisir avec l'iPad Pro 9,7".



Olivier Gillard (à gauche), conseiller à la clientèle chez Feller SA, remet son prix à l'heureux gagnant.

Conditions de participation au sondage d'audience Prix: le prix sera tiré au sort parmi tous les participants. Le gagnant sera personnellement informé. *Participants:* sont exclus du concours tous les collaborateurs de Feller SA et Schneider Electric (Suisse) SA. Plusieurs collaborateurs d'une même société peuvent participer au concours. *Cadre légal:* le tirage au sort n'est pas public. Le tirage au sort ne fera l'objet d'aucune correspondance. Tout recours juridique est exclu.

Mentions légales *Editeur et rédaction:* Feller SA, Bergstrasse 70, 8810 Horgen
Direction de la rédaction: Cello Duff, tél. 044 728 77 77, info@feller.ch, www.feller.ch
Conception: gestalten AG, Zurich | *Impression:* Sonderegger Publish AG, Weinfelden

Tellement simple.

Feller EASYNET – le réseau domestique.



Formation
d'une journée
«Réseaux
domestiques»

Données 2018 et
inscription:
feller.ch/formation

Moins de complexité et plus de souplesse

Feller EASYNET constitue la base des installations des réseaux domestiques les plus modernes et emporte l'adhésion grâce à un concept qui se caractérise par sa simplicité et sa pérennité. Avec ses composants parfaitement ajustés les uns aux autres, vous mettez en place simplement et rapidement des réseaux domestiques modulables qui correspondent, dès aujourd'hui mais aussi pour l'avenir, à vos exigences et à celles de vos clients. www.feller-easynet.ch